



Ein Auge für Beleuchtung...



Du benötigst Abwechslung in Deinem Alltag?
Du hättest gerne eine vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen?
Du arbeitest gerne in einem kollegialen Team?
Du möchtest gerne etwas bewegen?

Dann bist Du bei uns genau richtig!

Verkaufsberater im Aussendienst 100 % (f/m/d)

Raum Bern

Wer sind wir?

Wir sind „Küttel Beleuchtungen“ – ein innovatives und zukunftsorientiertes Handels-Unternehmen in der Beleuchtungsbranche. Partnerschaftliche Kundenbeziehungen, ein professioneller Support sowie eine faire Preisgestaltung sind unsere wichtigsten Grundsätze. Dafür stehen unsere rund 60 hochmotivierten Mitarbeitenden täglich ein.

Seit Frühling 2018 ist die O. Küttel AG eine Tochtergesellschaft des norwegischen Leuchtenherstellers Glamox. Glamox ist ein Industriekonzern mit rund 2300 Mitarbeitenden, welcher professionelle Beleuchtungslösungen für den globalen Markt entwickelt, herstellt und vertreibt.

Wie kannst Du Dich bei uns einbringen?

- Du akquirierst und betreust Kunden im zugewiesenen Verkaufsgebiet. (Region Bern) Es handelt sich hier um ein bereits bestehendes Verkaufsgebiet
- Du nimmst bei grösseren Bauobjekten Kontakt mit den Entscheidungsträgern auf und bringst unserer Produkte in die Planung und Ausschreibung
- Du bist für eine umfassende lichttechnische Beratung der Kunden verantwortlich
- Du betreust aktiv Projekte und bist, mit dem Innendienst zusammen, für einen reibungslosen Ablauf zuständig
- Du führst Marktbeobachtungen durch, erkennst frühzeitig Kunden- und Marktbedürfnisse und leitest notwendige Massnahmen ein

Wenn Du folgendes mitbringst, bist Du der optimale Kandidat für uns:

- Du verfügst über eine elektrotechnische Grundbildung und kannst einige Jahre Verkaufserfahrung in der Beleuchtungsbranche ausweisen
- Du hast Erfahrung im zugeteilten Verkaufsgebiet und kennst die wichtigsten Kunden
- Du kennst die Kundenbedürfnisse in unserer Branche
- Du zeichnest Dich durch hohe kommunikative Fähigkeiten, gutes Verhandlungsgeschick und Beratungskompetenzen sowie ein gewinnendes und überzeugendes Auftreten aus
- Du bringst ein hohes Mass an Eigenmotivation und Selbständigkeit mit und verfügst über eine hohe Leistungsbereitschaft und eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Überdurchschnittliches Engagement und unternehmerische Affinität runden Dein Profil ab
- Du wohnst im Einsatzgebiet und verfügst über einen gültigen Führerausweis
- Du sprichst fließend Deutsch, Englisch von Vorteil

Was uns ausmacht:

- Spannendes Aufgabengebiet in einem dynamischen Umfeld
- Kollegiales Team mit offener Unternehmenskultur und flacher Hierarchie (kurze Entscheidungswege)
- Grosser Selbständigkeitsgrad und Eigenverantwortung
- Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit
- Attraktive BVG Leistungen
- Moderne Arbeitsplätze mit höhenverstellbaren Schreibtischen und zwei Bildschirmen
- Möglichkeit von Homeoffice nach gültigem Homeoffice-Reglement
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmässige Mitarbeiterinformationen
- Flexible Arbeitszeiten innerhalb unserer allgemeinen Öffnungszeiten
- DU-Kultur
- 26 Tage Ferien (ab 50 Jahre 31 Tage)
- Grosszügige Handhabung der Feiertage
- Regelmässige Firmenevents
- Kostenlose Getränke (Kaffee, Tee und Mineralwasser)
- Gute Anbindung an den öffentlichen Verkehr
- Firmenfahrzeuge im Aussendienst
- Töggelikasten im Pausenraum

Möchtest Du gemeinsam mit uns die Firma weiterbringen und ein Teil unseres tollen Teams werden?

Dann bewirb Dich mit Deinen kompletten Bewerbungsunterlagen (inkl. Gehaltsvorstellung) bei mir und ich werde mich so schnell wie möglich bei Dir melden:

bianca.kayser@kuettel-ag.ch

O. Küttel AG, Industriestrasse 10, Postfach 1348, 6011 Kriens.

Bei allfälligen Fragen erreichst Du mich (Bianca Kayser) unter Tel. 041 348 02 62